

# Atos Unify

# OpenScape Business V3

## Pay As You Go



Presenter Name  
Job Title  
10/11/2023

# Mehr Power für Ihre SMB Kommunikation

Mit der „All-In-One“ Lösung Atos Unify OpenScape Business für kleinere und mittlere Unternehmen vereinfachen wir die Geschäftskommunikation und bieten unseren Kunden Investitionsschutz dank dem Einsatz zukunftssicherer Technologien.

Wir zeigen Ihnen wie...

# Agenda

01. Unser Angebot

02. Motivation

03. Wettbewerbsvorteile

04. Bestellung und Abrechnung

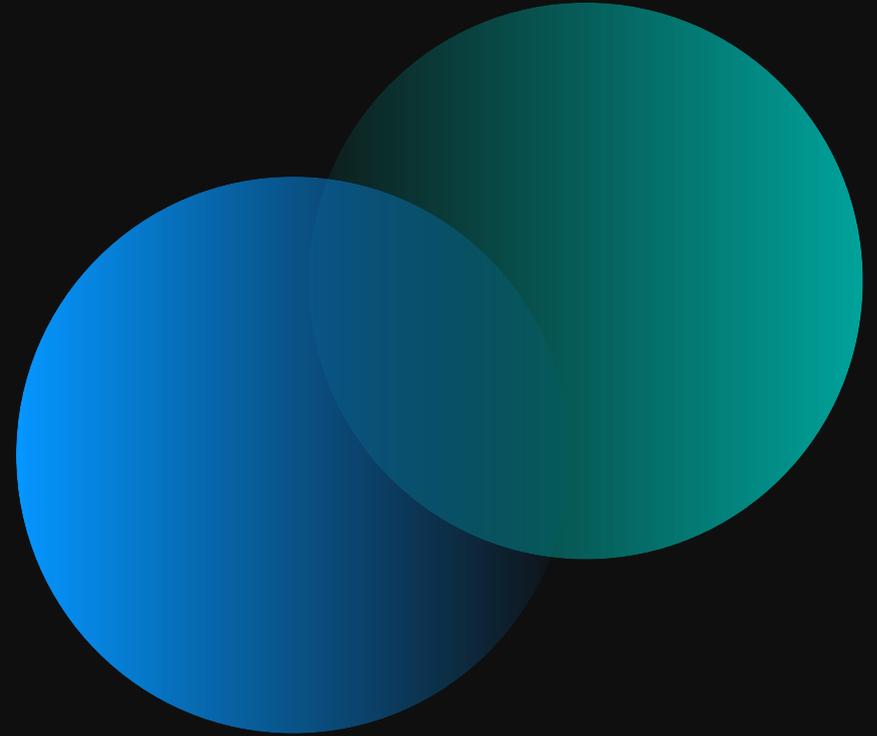
05. Konditionen

06. Partner Programm

07. Einsatzszenarien

08. Zusammenfassung

# 01. Unser Angebot



# OpenScape Business Pay As You Go

## Flexibles Bezahlmodell (Abonnement) auf monatlicher Nutzungsbasis

- Flexibles "Subscription" Lizenz Modell als Option (OPEX)
- Flexible Abrechnung auf monatlicher Basis
- Voice & UC "pre-packaged"
- Verfügbar für alle Modellvarianten
- Software Support immer inkludiert
- SIP Trunks, Networking und Auto Attendant immer mit inkludiert



Weitere PAYGO Lizenzen (Contact Center, etc.)

# Was bedeutet...

## Erklärung marktüblicher Fachbegriffe

- **Pay As You Go:** UNIFY Marketing Name für das OpenScape Business Subscription Software Licensing (PAYGO) Geschäftsmodell
- **CAPEX:** Investitionsausgaben (auch CapEx, englisch für Capital expenditure; auch Investitionskosten) werden die bei einer Anschaffung getätigten Ausgaben für längerfristige Anlagegüter genannt, beispielsweise für neue Betriebs- und Geschäftsausstattung, Geräte, Maschinen oder Immobilien.
- **OPEX:** Betriebskosten (englisch Opex für „Operational expenditure“<sup>[1]</sup>) ist ein Sammelbegriff in der Betriebswirtschaftslehre für alle Kosten, die durch die Aufrechterhaltung des operativen Geschäftsbetriebes eines Unternehmens verursacht werden.
- **PAYGO Subscription Software Licensing:** Das Subscription Business Modell ist ein Geschäftsmodell in dem ein Kunde ein Subscription / Abonnement Preis für ein Produkt oder Service bezahlt. Subscription / Abonnement Preise werden dabei monatlich, jährlich oder saisonabhängig in Rechnung gestellt um Zugang zu dem Produkt oder Service zu bekommen. (sinngemäß übersetzt aus dem englischen Wikipedia)

Quelle: <https://en.wikipedia.org>

# Pay Per Use – ein Markttrend / Treiber

„Pay Per Use“ Modelle werden heute immer mit hosted/Cloud Angeboten in Verbindung gebracht - aber warum überhaupt ?

Purchasing/ Pricing Models	<ul style="list-style-type: none"><li>• Reduced capital investment - OPEX vs. CAPEX</li><li>• Predictable costs</li><li>• Bundling of user licences/value-added services</li></ul>
Flexibility	<ul style="list-style-type: none"><li>• Scale up or down</li><li>• Hybrid deployment options</li><li>• Device agnostic infrastructure</li><li>• Alleviate vendor lock-in and hardware/software obsolescence</li></ul>
Centralisation	<ul style="list-style-type: none"><li>• Centralised management across multiple sites/users</li><li>• Simple to deploy across geographically dispersed locations</li><li>• Ease to deploy mobile and remote end-users</li></ul>
Reduced Installation/ Maintenance	<ul style="list-style-type: none"><li>• Less disruptive to implement than other technologies</li><li>• Reduced internal IT support requirements</li><li>• Minimise installation, maintenance and upgrade costs</li></ul>
Virtualisation	<ul style="list-style-type: none"><li>• Cost reduction/power usage</li><li>• Resilience/redundancy/disaster recovery</li><li>• Simplified management</li></ul>

Markttrend – Kunden suchen nach folgenden Lösungen:

flexible „Pay Per Use“ (OPEX) Lösungen

„Skalierbar -/+“ und jederzeit

anpassbar an die Bedürfnisse

mit kalkulierbaren Kosten

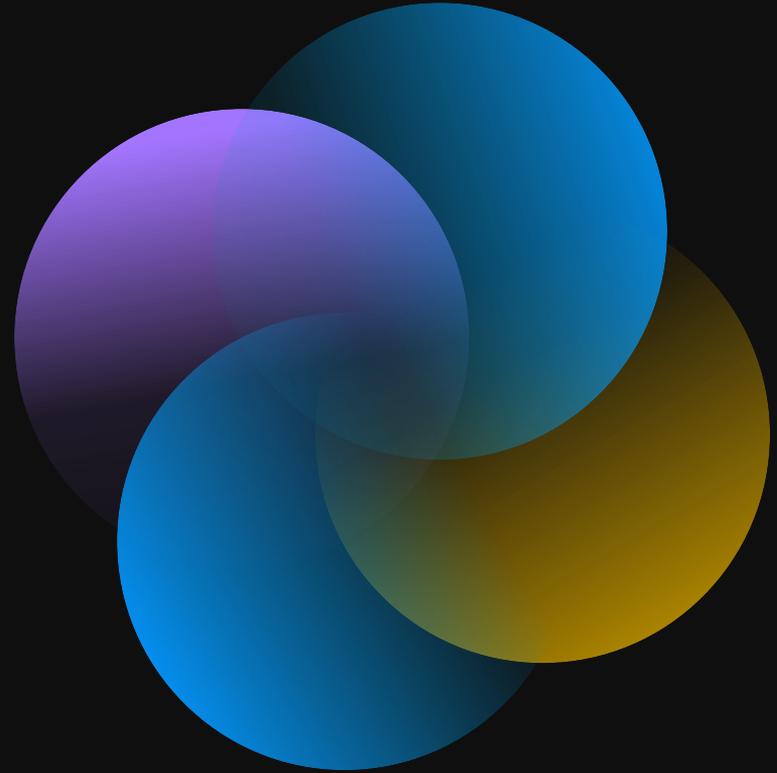
Hybride Lösungsansätze: hosted/on-premise

Markttrends unterstützen: „Anywhere Worker“

Einfach bereitzustellen/ Management

Linke Grafik aus dem MZA 2015 Hosted/Cloud Business Telephony Report

## 02. Motivation



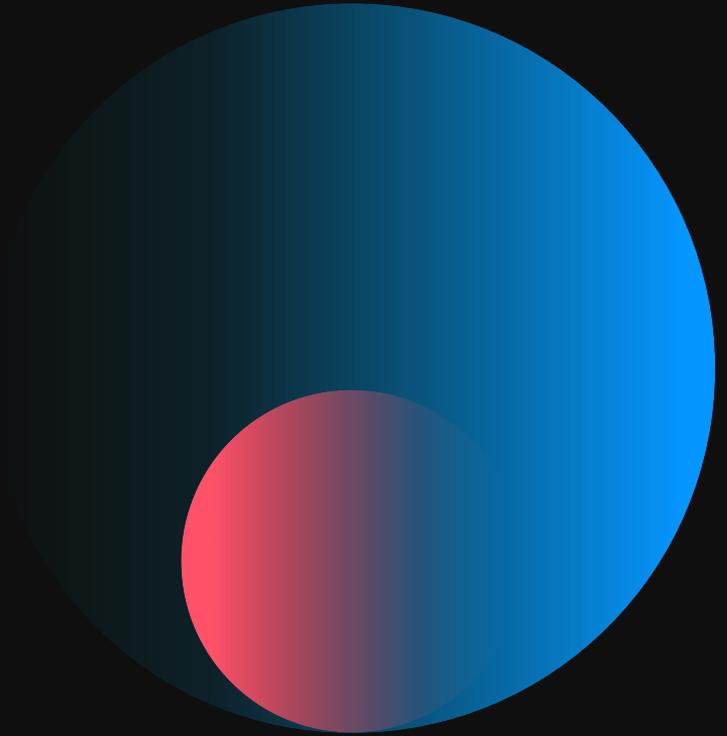
# PAYGO Vorteile für Vertriebspartner

- Partner behält volle Verantwortung über seinen Kunden inkl. Vertrag / das erhöht u.a. die Kundenbindung
- OpenScape Business Pay As You Go generiert wiederkehrende Geschäftseinnahmen für Sie als Partner
- Bietet das perfekte und wesentlich flexiblere Geschäftsmodell als die Angebote der traditionellen Cloud Anbieter (z.B. Wahl der Modellvariante)
- Geringer Vorab Invest notwendig, Partner können damit auch größere Projekte/Kunden "stemmen"
- Pay As You Go kann wie jedes andere Produkt im UNIFY Portfolio vermarktet werden – keine besondere Zertifizierung notwendig

# PAYGO Vorteile für Endkunden?

- Kunden bleiben flexibel und können ihre Kommunikation den **tatsächlichen Bedürfnissen** von Tag zu Tag anpassen
- **Kein großer Vorab Invest** für den Kunden notwendig, da er auf monatlicher Basis seine Leistungen abrechnet (OPEX)
- Wesentlich **flexibler als die Angebote der traditionellen Cloud Anbieter** (Kunde kann frei entscheiden welche Modellvariante, welcher Provider)
- **Software Support ist immer mit drin**, d.h. Kunde partizipiert von neuen Funktionsmehrwerten und Security Updates inkl. Herstellersupport
- **Perfekt für Kunden mit saisonalen Aktivitäten** (Contact Center), Start Up (niedriger Invest), temporäre Projekte, Freelancer, etc.

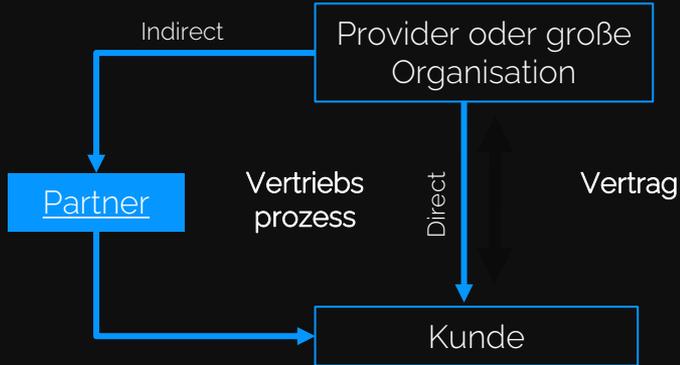
## 03. Wettbewerbsvorteile



# Vorteile PAYGO gegenüber...

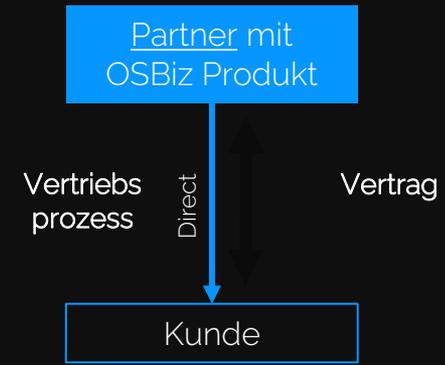
## Traditionellen Cloud Anbietern

### Traditionelles Cloud Angebot



Traditionelles Cloud Model  
ist ein Risiko für Partner

### OpenScape Business Pay As You Go

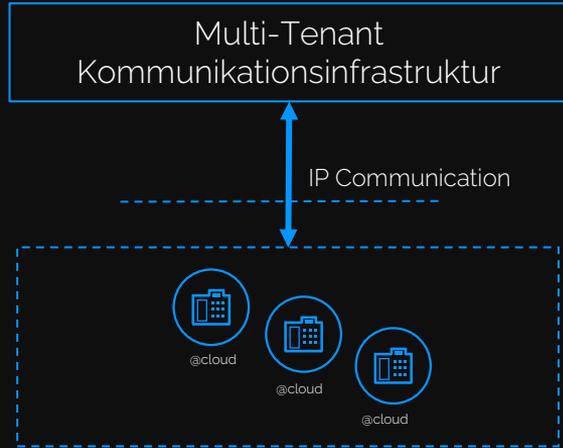


Partner können Ihr Geschäftsmodell weiter betreiben  
und gegen traditionelle Cloud Anbieter gewinnen

# Vorteile PAYGO gegenüber...

## Traditionellen Cloud Anbieter aus der technischen Perspektive

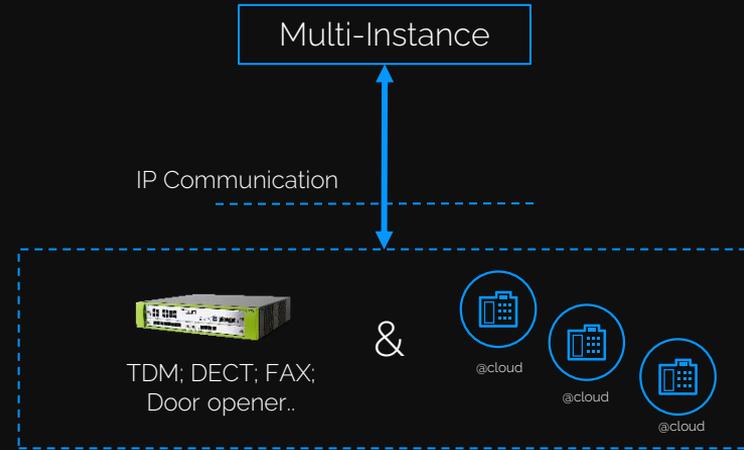
### Traditionelles Cloud Angebot



"nur" IP fokussiert/möglich

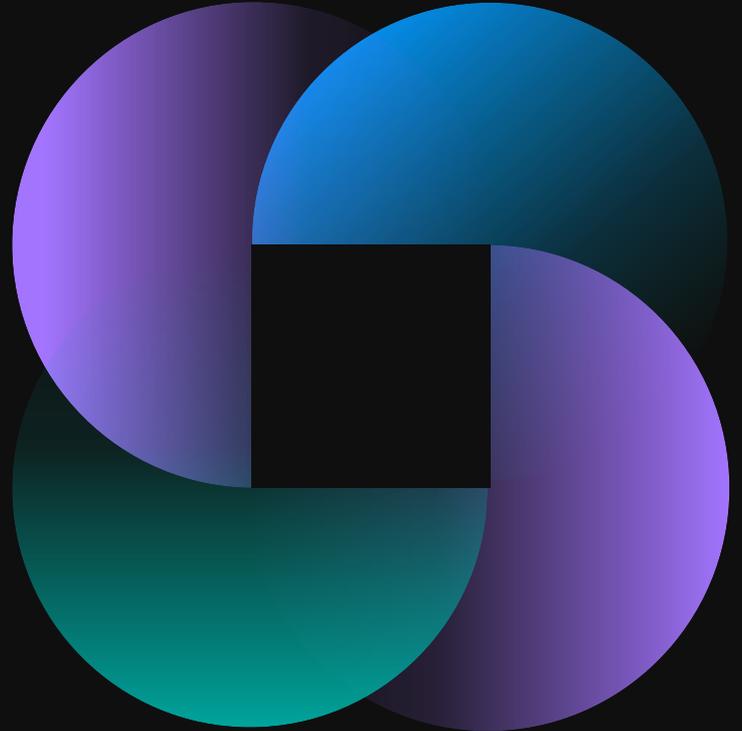
### OpenScape Business Pay As You Go

Customer  
Datacenter



IP basiert , aber mit der Möglichkeit  
TDM zu nutzen, bietet Flexibilität

## 04. Bestellung und Abrechnung



# PAYGO – einfach zu bestellen

## Überblick – Nur 3 Schritte

1

### Pay As You Go PAYGO Basis Lizenz bestellen (0€)

Via "on-boarded" Distributions Partner. Inkludiert Software Support, Trunk Lizenzen, Networking & Auto Attendant

OSBiz PAYGO Base License

Incl. Software Support, Networking, Trunks, Auto Attendant

2

### Modellvariante & Telefone auswählen

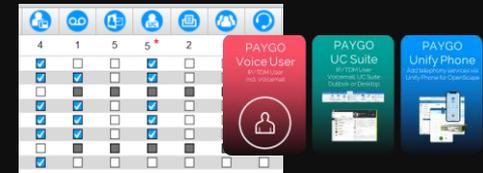
Verfügbar für alle Modellvarianten. OpenScape Business System und Telefone müssen vom Kunden regulär erworben werden. Installation und Konfiguration erfolgt wie üblich.



3

### Lizenzen aktivieren je nach Kundenwunsch / bei Bedarf einfach weitere „anklicken“ (z.B. weitere Nutzer)

Lizenzen werden einfach im OSBiz Web Based Management je nach Nutzung ausgewählt und aktiviert



### Monatliche Abrechnung erfolgt vom Distributions Partner

OpenScape Business reported genutzte Lizenzen an den CLS. Abrechnung von UNIFY an den Distributions Partner

# PAYGO Basis Lizenz bestellen (0€)

## Details

- OSBiz PAYGO Basis Lizenz kann über Distribution bezogen werden (Distributor hat den Zusatzvertrag für PAYGO unterschrieben)
- 2 verschiedene OSBiz PAYGO Basis Lizenzen sind verfügbar: Eine für OSBiz X1 und eine für OSBiz X1W/X3/X5/X8/S
- OSBiz PAYGO Basis Lizenzen müssen auf ein CLS Endkunden-Konto geschlüsselt werden (wie üblich mit jeder anderen Lizenz)
- Mit der Aktivierung der OSBiz PAYGO Basis Lizenz können alle Funktionen in der OpenScape Business (je nach Kundenwunsch) aktiviert werden
- Die OpenScape Business PAYGO Basis Lizenzen sind die einzigen die bestellt werden können (alle anderen dienen nur der Abrechnung)

OSBiz PAYGO Base License

Incl. Software Support, Networking, Trunks, Auto Attendant



# Modellvariante & Telefone auswählen

## Details

- Pay As You Go kann mit allen Modellvarianten und Telefonen genutzt werden (IP, TDM, DECT, analog, etc.)
- OpenScape Business System(HW) & Telefone wird wie üblich vom Kunden erworben (CAPEX) – nicht Teil des Pay As You Go Angebotes
- OpenScape Business Installation & Konfiguration wie üblich
- Internet Verbindung für OpenScape Business erforderlich (für CLS Report)
- Pay As You Go kann auch in einem OpenScape Business Netzwerk betrieben werden (lokale Lizenzierung, 1 PAYGO Basis Lizenz pro System)
- Details zu den Modellvarianten im Kapitel "Einsatzszenarien"



# Lizenzen aktivieren nach Kundenwunsch / ...

## Details

- Nach Aktivierung der OpenScape Business PAYGO Basis Lizenz im WBM können Lizenzen frei nach Kundenwunsch zugewiesen werden
- Es gibt vordefinierte "Voice & UC" Pakete, siehe Auszug aus dem Lizenz Dialog des WBM, z.B. UC Conference kann erweitert werden:



Access	Call number	Display						
		<b>Remaining licenses</b>	4	1	5	5*	2	5
LAN 0-SYS-1	100	Jones, Janet	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
LAN 0-SYS-6	101	Smith, John	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
LAN 0-SYS-7	102	Miller, Buddy	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
LAN 0-SYS-3	110	Green, Bob	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
LAN 0-SYS-4	111	Dubois, Natalie	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
LAN 0-SYS-5	112	Müller, Susanne	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
LAN 0-SYS-2	116	116, HFA	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
LAN 0-SIP-3	130	130, SIP	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>



OSBiz PAYGO UC (Suite) User  
IP/TDM + Voicemail + UC Conference



- Die Abrechnung startet wenn eine Lizenz dem User / System  zugewiesen wurde

# PAYGO Lizenz Mapping

1495	1995 *	1495 *	1495 *	1495	250	1497	2996 *	1500	1500	20	192	250	1500
<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>								

OpenScape Business License Name shown in WBM	plus	plus	charged as:
OpenScape Business IP / TDM / Mobility / DeskShare User	Voicemail		OpenScape Business PAYGO Voice User
OpenScape Business IP / TDM / Mobility / DeskShare User	Voicemail	Groupware User / UC User	OpenScape Business PAYGO UC Suite User
OpenScape Business Unify Phone User			OpenScape Business PAYGO Unify Phone User
OpenScape Business Fax			OpenScape Business PAYGO Fax
OpenScape Business Conference			OpenScape Business PAYGO Conference
OpenScape Business myAttendant			OpenScape Business PAYGO myAttendant
OpenScape Business myAgent			OpenScape Business PAYGO myAgent
OpenScape Business Application Launcher			OpenScape Business PAYGO Application Launcher
OpenScape Business TAPI			OpenScape Business PAYGO TAPI
<b>System Licenses:</b>			
OpenScape Business OpenDirectory Connector			OpenScape Business PAYGO OpenDirectory Director
OpenScape Business Contact Center Fax			OpenScape Business PAYGO Contact Center Fax
OpenScape Business Contact Center E-Mail			OpenScape Business PAYGO Contact Center E-Mail
OpenScape Business myReports			OpenScape Business PAYGO myReports
OpenScape Business S2M/SIP/T1 Trunks			Included with no extra costs up from August 3rd, 2017



- \* License Name shown up in OpenScape Business Assistant (WBM) License Dialog
- \*\* PAYGO Marketing Term visible in UNIFY Invoice to Distribution Partner

- Software Support, Networking, Auto Attendant, Trunks and Web Collab Connector always included
- OpenScape Business Attendant and Accounting are not part of Pay As You Go / PAYGO Offering

# Wichtig zu wissen!

- Nach der Aktivierung der OSBiz PAYGO Basis Lizenz im OpenScape Business Assistant (WBM) bitte innerhalb der ersten 2 Stunden die System Lizenzen auf "0" setzen falls diese nicht benötigt werden. Bitte folgende Lizenzen kontrollieren:
  - OpenDirectory Connector
  - Contact Center E-Mail, Fax and myReports
- Dieses ist erforderlich für den Fall das die "Grace Period" vorher im System aktiv war/ist.
- OpenScape Business benötigt eine Internet Verbindung zum UNIFY CLS(Central License Server), folgende Einstellungen sind je nach Firewall Konfiguration des Kunden notwendig:
  - Ports 7780 und 7790 in Kunden Firewall freigeben
  - CLS IP 188.64.16.4 in Kunden Firewall freigeben
- Wenn keine Internet Verbindung vorhanden oder unterbrochen wechselt OSBiz in den "Failover Mode" für 30 Tage

OpenScape Business Assistant Lizenz Dialog (WBM)

Feature	used licenses
OpenScape Business Xpr Compact Announcement	0
OpenScape Business Xpr Compact Conferencing	0
OpenScape Business Xpr Compact Mobility	0
OpenScape Business OpenDirectory Connector	0
OpenScape Business OpenDirectory Base	0
OpenScape Business Attendant	0
OpenScape Business Networking	0
OpenScape Business Web Collaboration	0
OpenScape Business Company Autoattendant	0
OpenScape Business Contact Center Fax	0
OpenScape Business Contact Center E-Mail	0
OpenScape Business myReports	0
OpenScape Business Gate View Cameras	0

Bitte System Lizenzen auf „0“ setzen für den Fall das diese vom Kunden nicht benötigt werden!



Ports müssen in der Kunden Firewall freigegeben werden, wie üblich bei der „online“ Aktivierung von Lizenzen

# Reporting und Abrechnungszeitraum

- Abrechnungszeitraum: 16. eines Monats (0.00Uhr) bis zum 15. des Folgemonats(23.59Uhr) basierend auf einem "High Watermark Consumption Report" (gezählt wird der höchste Stand der aktiven Lizenzen eines Monats)
- Monatlicher Report (CSV Datei) wird jeweils am 16. eines Monats mit den Nutzungsdaten, OpenScape Business Systeminformationen und Partnerdaten an den Distributions Partner versendet (via eMail an den CLS Primärkontakt)
- UNIFY Rechnungstellung an den Distributions Partner erfolgt am 25. eines Monats an den Distributions Partner
- Partner erhält Rechnung über seinen Distributionspartner über den die PAYGO Basis Lizenz bezogen worden ist (wie gewohnt)
- Es werden mindestens 5 PAYGO Voice User pro Monat abgerechnet (als minimum für das PAYGO Geschäftsmodell)

# Nutzungsübersicht auf dem CLS (Lizenzserver)

- Nutzung (Usage) von Lizenzen kann jederzeit durch Kunde/Partner auf dem CLS Lizenz kontrolliert werden
- Report zeigt die Veränderungen jeweils dann mit Höchststand "Nutzung" (High Watermark)

## View Certificate

Return to previous page | Print | Options ▾

Overview | Ownership | Keys | Usage | Transactions

Here are the usage details that have occurred for this machine. The most recent transaction is at the top of the list.  
Showing: 1-4 of 4

Date	Action	Details		
Aug 8, 2016 11:20:00 AM	Usage data received	[Show]		
[Close]				
Date	Usage	Product	Feature	
Aug 8, 2016 11:19:24 AM	2 Quantity	OpenScape Business V2	OpenScape Business UC User	
Aug 8, 2016 11:19:24 AM	2 Quantity	OpenScape Business V2	OpenScape Business Mobility User	
Aug 2, 2016 10:30:01 AM	Usage data received	[Show]		
[Close]				
Date	Usage	Product	Feature	
Aug 2, 2016 10:25:10 AM	1 Quantity	OpenScape Business V2	OpenScape Business UC User	
Aug 2, 2016 10:25:10 AM	5 Quantity	OpenScape Business V2	OpenScape Business Voicemail	
Aug 2, 2016 10:25:10 AM	1 Quantity	OpenScape Business V2	OpenScape Business Mobility User	
Aug 1, 2016 4:30:02 PM	Usage data received	[Show]		
Aug 1, 2016 2:00:01 PM	Usage data received	[Show]		

Showing: 1-4 of 4

# Anzeige von Lizenzen in der Nutzungsübersicht

IP User	Mobility		Voicemail		Groupware		UC User
1495	1995 *	1495 *	1495 *	1495	250	1498	2996 *
<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>						

Feature	used licenses
OpenScape Business Xpr Compact Announcement	0
OpenScape Business Xpr Compact Conferencing	0
OpenScape Business Xpr Compact Mobility	0
OpenScape Business OpenDirectory Connector	4
OpenScape Business OpenDirectory Base	0
OpenScape Business Attendant	0
OpenScape Business Networking	0
OpenScape Business Web Collaboration	0
OpenScape Business Company Autoattendant	0
OpenScape Business Contact Center Fax	1
OpenScape Business Contact Center E-Mail	1
OpenScape Business myReports	1
OpenScape Business Gate View Cameras	0

Beispiel

Date	Usage	Product	Feature
Aug 8, 2016 11:19:24 AM	2 Quantity	OpenScape Business V2	OpenScape Business UC User
Aug 8, 2016 11:19:24 AM	2 Quantity	OpenScape Business V2	OpenScape Business Mobility User

Aug 2, 2016 10:30:01 AM Usage data received [Show]

[Close]

Date	Usage	Product	Feature
Aug 2, 2016 10:25:10 AM	1 Quantity	OpenScape Business V2	OpenScape Business UC User
Aug 2, 2016 10:25:10 AM	5 Quantity	OpenScape Business V2	OpenScape Business Voicemail
Aug 2, 2016 10:25:10 AM	1 Quantity	OpenScape Business V2	OpenScape Business Mobility User

Aug 1, 2016 4:30:02 PM Usage data received [Show]

[Close]

Date	Usage	Product	Feature
Aug 1, 2016 4:23:39 PM	3 Quantity	OpenScape Business V2	OpenScape Business Groupware User

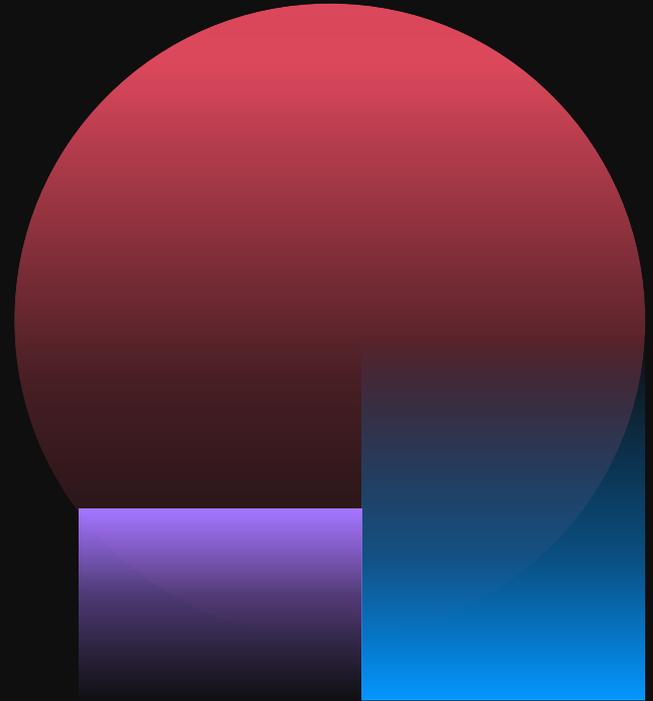
3 Groupware User / 4 IP Users wurden bereits aktiviert  
(High Watermark Konzept – es wird jeweils der „Höchststand“ an Lizenzen angezeigt)

Aug 1, 2016 2:00:01 PM Usage data received [Show]

[Close]

Date	Usage	Product	Feature
Aug 1, 2016 1:23:24 PM	4 Quantity	OpenScape Business V2	OpenScape Business OpenDirectory Connector
Aug 1, 2016 1:23:24 PM	1 Quantity	OpenScape Business V2	OpenScape Business Contact Center E-Mail
Aug 1, 2016 1:23:24 PM	1 Quantity	OpenScape Business V2	OpenScape Business Contact Center Fax
Aug 1, 2016 1:23:24 PM	1 Quantity	OpenScape Business V2	OpenScape Business myReports
Aug 1, 2016 1:23:24 PM	4 Quantity	OpenScape Business V2	OpenScape Business IP User

## o6. Konditionen



# Bestellpositionen und Preise

Feature	Description	GLP
L30250-U622-B708	OpenScape Business PAYG Voice User	2,78 €
L30250-U622-B696	OpenScape Business PAYG UC Suite User	5,22 €
L30250-U622-B752	<b>OpenScape Business PAYG Unify Phone User</b>	<b>2,00 €</b>
L30250-U622-B701	OpenScape Business PAYG Application Launcher	1,78 €
L30250-U622-B703	OpenScape Business PAYG Fax	1,78 €
L30250-U622-B704	OpenScape Business PAYG UC Conference	1,78 €
L30250-U622-B705	OpenScape Business PAYG TAPI	1,33 €
L30250-U622-B706	OpenScape Business PAYG Contact Center Email	54,39 €
L30250-U622-B707	OpenScape Business PAYG Contact Center Fax	72,15 €
L30250-U622-B710	OpenScape Business PAYG myAttendant	16,10 €
L30250-U622-B711	OpenScape Business PAYG myAgent	19,98 €
L30250-U622-B712	OpenScape Business PAYG myReports	72,15 €
L30250-U622-B713	OpenScape Business PAYG OpenDirectory Connector	26,64 €

Additive **Pay As You Go** PAYGO Lizenzen (nur zur Abrechnung, können nicht bestellt werden, werden aber in der Preisliste angezeigt)

Nur die folgenden **OSBiz PAYGO Basis Lizenzen** können wirklich bestellt werden:

- L30250-U622-B695 OSBiz Base PAYGO X1W/X3,X5,X8, S
- L30250-U622-B714 OSBiz Base PAYGO X1

Verfügbar seit Mai 2022:

Es gibt eine neue OpenScape Business PAYGO Abrechnungsposition für den Unify Phone User, der Telefoniedienste als Einzellösung (for OpenScape) oder zusammen mit Unify Video bereitstellt

# Kalkulationsbeispiel

1

Remaining Licenses	User	Voicemail	UC Smart	UC	UC	UC	UC	UC	Conference
Miller, Buddy	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>					
Jones, Janet	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>					
Smith, John	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>					
Mobil, Michael	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
@Home, Michael	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Kim Chang, Kim	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Rossi, Giovanni	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Martin, Pierre	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>

2

CO Trunks
The access to central office via PRI(S2m/T1) trunks or via Internet telephony is licensed by CO trunk licenses
Available licenses for SIP and PRI(S2m/T1) trunks: 2
<b>SIP trunks</b>
The configured number of simultaneous Internet calls for each Internet Telephony Service Provider is: 2
License number of simultaneous Internet calls in this node: 2
License demand for number of simultaneous Internet calls in this node: <input type="text" value="2"/>

3

Software Support, Trunk Lizenzen\*\*, Networking, CSTA und Auto Attendant Lizenzen immer inkludiert

- 3 x OSBiz PAYGO UC Suite User 15,66€
- 5 x OSBiz PAYGO Voice User 13,90€
- 3 x UC Conference 05,34€

- 2 x OSBiz PAYGO S2M/SIP/T1 inkludiert\*\*

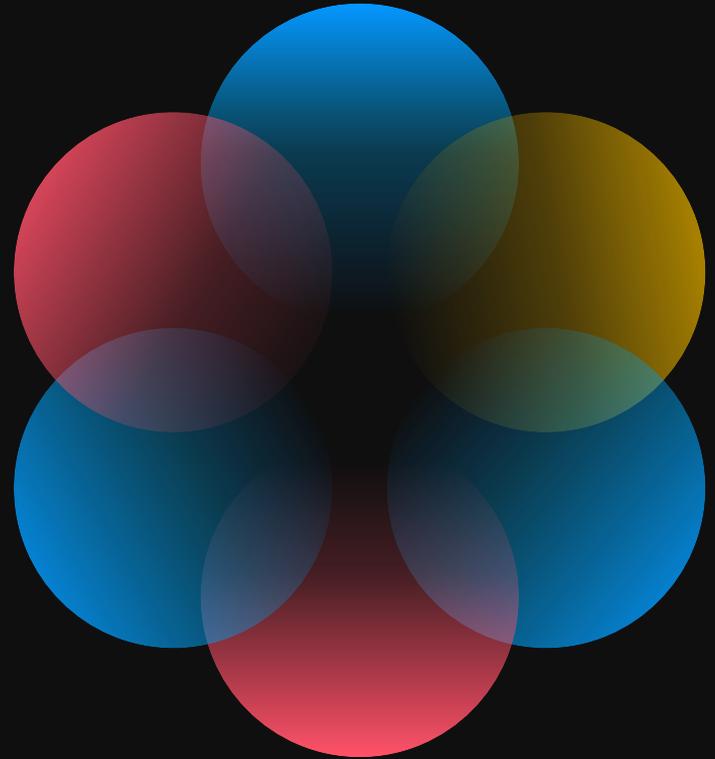
- 1 x OSBiz Base License ~~125,80€~~
- 8 x Software Support Renewal ~~192,00€~~
- Networking ~~943,30€~~
- Auto Attendant ~~314,50€~~

Pay As You Go - Monthly Payment (GLP)\*: 34,90€

26 \* Discount basiert auf regulärem Partner Status  
 \*\* alle PAYGO Trunking Lizenzen bereits inkludiert ohne Berechnung

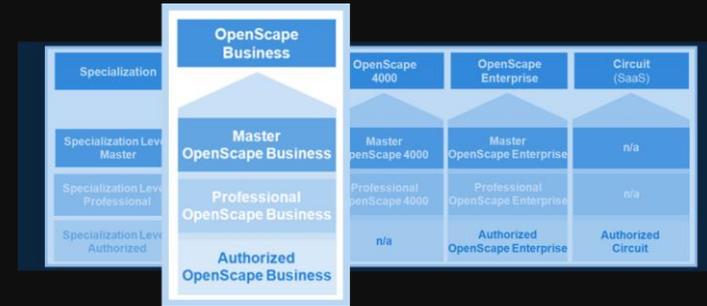


## 07. Partner Programm



# Economic Model / Partner Program

- Dank der einfachen Bestellabwicklung und Nutzung von Pay As You Go kann es wie jede andere OpenScape Business verkauft werden
- Es wird keine weitere besondere OpenScape Business Zertifizierung benötigt
- Reguläres Discount Schema je nach Partner Status – allerdings keine zusätzlichen Projekt Konditionen
- UNIFY Partner ID wird benötigt (für Abrechnung)



Reseller Economic Model						
		Authorized	Professional	Master		
Discount Scheme	OpenScape Portfolio Base Discount	42%	42%	42%		
	Specialization Level Discount	0%	3%	4%		
	Breadth Discount	n/a	n/a	One Master 1%	Two Master 2%	Three Master 3%
	<b>Standard Partner Discount</b>	<b>42%</b>	<b>45%</b>	<b>47%</b>	<b>48%</b>	<b>49%</b>
	Special Bid Pricing	Agreed on a case-by-case basis				
Backend Rebates	Value Rebate	n/a	1%	1%		
	Service Rebate	n/a	Service Performance Management Program			
	Marketing Fund	n/a	1%	2%		

Discount structure may change at Unify's discretion according to the contract's notification period. In certain markets, additional OpenScape Portfolio discounts may be available. Unify reserves the right to audit special bid projects. Cashback and backend credits are based on net revenue. Support services and resale services are also subject to the above special discounts, except professional services.

NOTE: For partners purchasing via a Unify-authorized distributor, this is a non-binding, recommended retail price calculation. Pricing is solely at the discretion of our distributors. However, Unify-authorized distributors generally take your specialization level into account when calculating their pricing. Please consult your Unify-authorized distributor for more information.

# Pay As You Go Modellvarianten

## OpenScape Business X/S (stand alone)

Installation & Konfiguration wie üblich, unterstützt alle bekannten Infrastrukturen, Schnittstellen, Funktionen



## OpenScape Business X/S (networked)

Jedes System benötigt eine PAYGO Basis Lizenz (lokale Lizenzierung wird unterstützt)



## OpenScape Business X/S Permanent & PAYGO (networked)

Vorhandenes System mit permanenter Lizenzierung mit einem PAYGO System als flexible Option erweitern



## OpenScape Business S in hosted/cloud Umgebungen

Bereitgestellt aus dem Rechenzentrum (Multi Instance), betrieben vom Partner oder vom Kunden selber

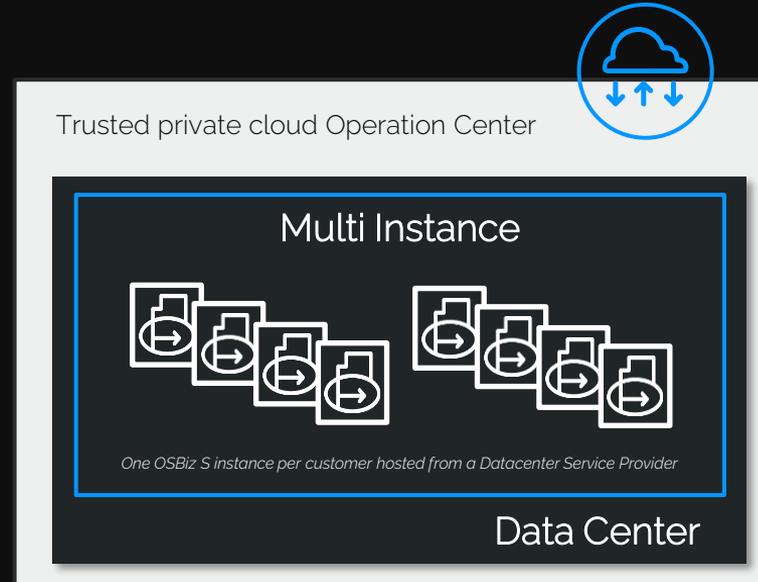
OpenScape Business S



# OpenScape Business S

## In hosted/private cloud Umgebungen

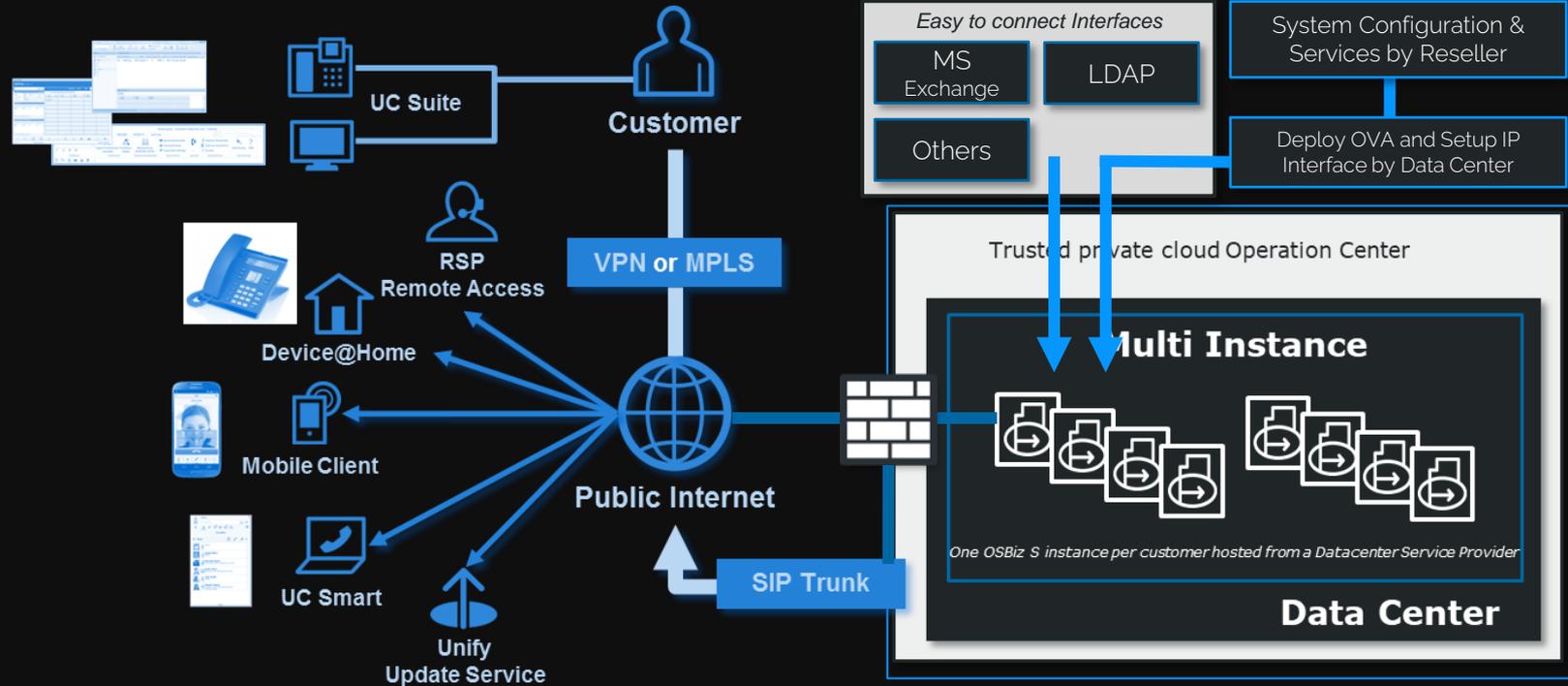
- Voller OpenScape Business Leistungsumfang aus dem Datacenter
- „Multi Instance“ Lösung gehostet von Partner oder Kunde
- Eigene sicherer OSBiz S „Instance“ per Kunde (private Cloud)
- Einfache Bereitstellung(~15min) via OVA (Open Virtualization Appliance)
- Einfache Bereitstellung via Image auch für die Google Cloud (GCP)



OpenScape Business S mit Pay As You Go – ein perfektes und flexibles Geschäftsmodell mit monatlicher Abrechnung aus einer sicheren und vertrauensvollen Umgebung

# OpenScape Business S hosted/private cloud

Multi Instance Lösung mit Zugriff auf alle Funktionen und Schnittstellen



# Kalkulationsbeispiel OpenScape Business S

inkl. Zu erwartender Kosten für die Bereitstellung im Rechenzentrum

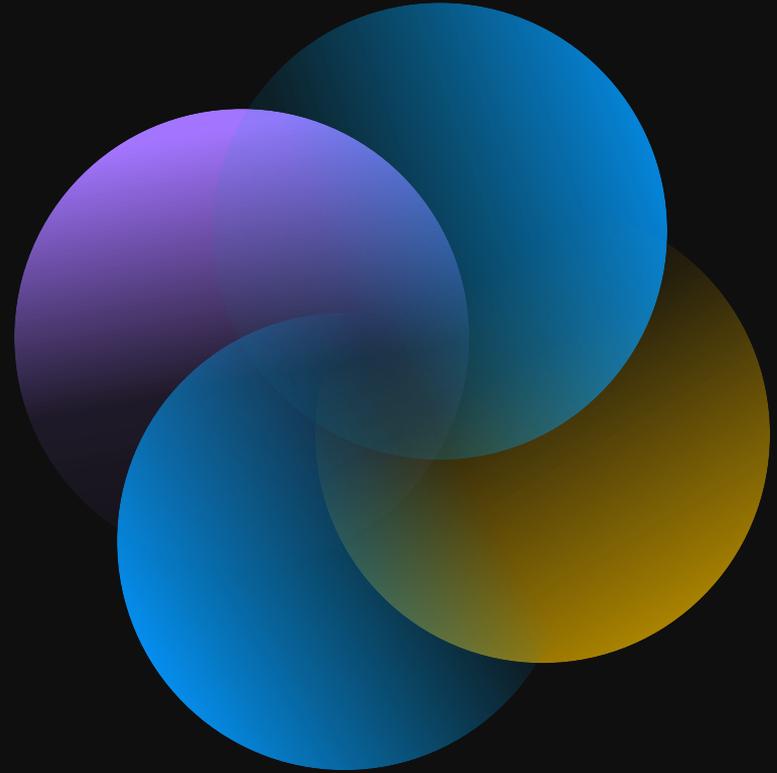
<b>OpenScape Business S deployed out of a Datacenter combined with Pay As You Go</b>	<b>Harddisk Size</b>	<b>Productnumber</b>	<b>Purchase Price</b>	<b>Price</b>
<b>OpenScape Business SLES Upgrade Key (one time costs)</b>		L30250-U622-B624	180,00 €	180,00 €
<b>OpenScape Business PAYGO Base License</b> (incl. Software Support, Trunks Networking and Auto Attendant License)		L30250-U622-B695	0,00 €	0,00 €
<b>Price perMonth Hosting Data Center per instance* (example)</b> <b>200GB HD 2x2GHZ CPU, 4 GB Ram</b>	<b>100</b>		190,00 €	
<b>Number of User</b>			<b>70</b>	2,71 €
<b>OpenScape Business SSL Voice User</b> (incl. IP/TDM and Voicemail)		L30250-U622-B708	2,78 €	2,78 €
<b>Optional Pay As You Go Features</b>				0,00 €
<b>Price per user per month</b>				<b>5,49 €</b>

# Technische Informationen

- Datacenter und Cloud Deployments  
[http://wiki.unify.com/wiki/OpenScape\\_Business#Data\\_Center\\_and\\_Cloud\\_Deployments](http://wiki.unify.com/wiki/OpenScape_Business#Data_Center_and_Cloud_Deployments)
- Device@Home Configuration  
[http://wiki.unify.com/images/a/ae/How\\_To\\_Configure\\_System\\_Device%40Home\\_V2R2.pdf](http://wiki.unify.com/images/a/ae/How_To_Configure_System_Device%40Home_V2R2.pdf)
- OpenScape Business PAYGO Calculation Tool  
<https://nuxeo.unify.com/nuxeo/site/proxy/nxdoc/view/raw/304e6a64-31b4-49c4-a969-6b31f53c867f>
- OpenScape Business Administrator Dokumentation (im Atos Unify Partner Portal)



## o8. Zusammenfassung



# Vorteil Pay As You Go

## Ein flexibles Abrechnungsmodell für alle OSBiz Modellvarianten

- **Fokussiert auf Partner:** Vertrag Einmalig im Markt: "Pay Per Use" für alle Modellvarianten und Infrastrukturen (on-premise, hosted, private cloud, Cloud)
- immer **direkt** zwischen Ihnen als Partner und Ihrem Kunden
- Eröffnet zusätzliche und **wiederkehrende Geschäftsmöglichkeiten**
- **Gegen traditionelle Cloud Anbieter gewinnen** – unser Angebot ist wesentlich flexibler und bietet vollen Leistungsumfang
- **Keine spezielle Zertifizierung erforderlich.** Alle UNIFY Partner können direkt starten und Pay As You Go von Ihrer "on-boarded" Distribution beziehen

# Atos Unify OpenScape Business – Highlights

## Preisgekrönte Best-in-Class “All-In-One” Unified Communications & Voice Lösung entworfen für KMUs

- **Vereinheitlicht Ihre gesamte Kommunikation** – Umfassende UC-Anwendung inkl. Präsenz, Voicemail, Fax, Mobilität, Contact Center und vieles mehr
- **Skalierbarkeit** – Skaliert von 5-1500 Nutzern, in Netzwerken bis zu 2000
- **Flexible Bereitstellungen** – Unterstützung einer beliebigen Endkunden-Infrastruktur, applikations- oder softwarebasiert, vollständige Virtualisierung, gehostet oder Cloud-basiert
- **Go Hybrid** – additive Cloud Dienste wie Unify Phone und/oder Unify Video ergänzen
- **Interworking und Integration** – ergänzt Microsoft Teams um leistungsstarke Telefonie und UC Funktionen
- **Wartungsfreundlichkeit** – Service Support inbegriffen, für neueste Software & Upgrades
- **Flexible Nutzungsoptionen** – entweder CAPEX- oder OPEX-basiert
- **Investitionen in maximale Flexibilität** – für einen oder mehreren Standorten

# Zusammenfassung und wichtige Erkenntnisse



- Eine echte „All in One“-Lösung mit TDM-, Analog-, DECT-, IP- und UC immer inklusive, dies ermöglicht Partnern bessere Margen durch den zusätzlichen Verkauf von UC als Ergänzung
- Mit dem Technologie-Upgrade machen wir OpenScape Business zukunftssicher und bereit für kommende Anforderungen, Innovationen und weitere Sicherheitsverbesserungen
- Neuer leistungsstarker UC Client myPortal @work für UC Umgebungen. Kunden profitieren von Upgrade auf neue Technologie und Investitionsschutz
- Unterstützung aller Bereitstellungsmodelle inkl. Redundanzoptionen, von einem „on-premise“ basierten System zu einer hosted/Cloud Lösung oder der Kombination von beiden (je nach Kundenbedarf)
- OpenScape Business um wertvolle Cloud UCC Dienste erweitern via Unify Phone Telefonie Konnektor , stand-alone oder mit mit Unify Video Collaboration (Video, Bildschirmfreigabe, Konferenzen, Mobile, Chat, etc.)
- Interworking und Integrationsoptionen - ergänzt Microsoft Teams um leistungsstarke Telefonie und UC Mehrwerte
- Flexible Lizenz- und Zahlungsmodelle, entweder auf CAPEX- oder OPEX-Basis, garantieren zusätzliche und wiederkehrende Geschäftsmöglichkeiten
- 3 oder 5 Jahre Software Upgrades enthalten, alle Upgrades und Updates kostenlos erhalten, inkl. Partner Support: Expert Assistance Hotline, Remote Service Plattform, etc.

Unify bietet Investitionssicherheit und investiert in die Lösung sowie in eine attraktive OpenScape Business Roadmap . Weiterhin gibt es ein starkes UNIFY / ATOS Commitment: Produkt Support bis mindestens 2030

# Vielen Dank!

For more information please contact:

T+ 33 0 12345678

M+ 33 6 12345678

[firstname.lastname@atos.net](mailto:firstname.lastname@atos.net)

Atos is a registered trademark of Atos SE. February 2022. © 2022 Atos. Confidential information owned by Atos, to be used by the recipient only. This document, or any part of it, may not be reproduced, copied, circulated and/or distributed nor quoted without prior written approval from Atos.

